

**BAC PROFESSIONNEL
MÉTIERS DU COMMERCE
ET DE LA VENTE
(OPTION PROSPECTION
CLIENTÈLE ET
VALORISATION DE
L'OFFRE COMMERCIALE)**

Le BAC PRO Métiers du commerce et de la vente (option prospection clientèle et valorisation de l'offre commerciale) s'adresse à des jeunes ayant la fibre commerciale et qui aiment bouger. Ils sont appelés à faire des études de marché, de la gestion, de la prospection clientèle sur le terrain, par téléphone, par internet...

Image not found or type unknown



PROFIL

Autonome, dynamique et sens du relationnel

Image not found or type unknown



COÛT

580 € par année de formation

Image not found or type unknown



PROGRAMME

Matières générales

- Français
- Histoire-Géographie-Instruction civique
- Langue Vivante étrangère 1
- Langue Vivante étrangère 2
- Éducation Physique et sportive
- Éducation esthétique

Matières professionnelles

- Mathématiques
- Prévention-Santé-Environnement (PSE)
- Economie-Droit
- Communication-Organisation
- Gestion
- Accueil
- Vente
- Négociation
- TICE
- Travaux professionnels de Synthèse
- Prospection
- Communication
- Négociation

Image not found or type unknown



STAGES

22 semaines réparties sur les 3 années de la formation

Exemples de lieux de stages : entreprise de production, de distribution (particuliers et/ou professionnels), agences immobilières...

Image not found or type unknown



DÉBOUCHÉS

Poursuites d'études possibles :

- MC (mention complémentaire) Vendeur spécialisé en alimentation
- FCIL (formation complémentaire d'initiative locale) Vendeur de produits multimédia
- MC Assistance, conseil, vente à distance
- [BTS Management Commercial Opérationnel](#)
- BTS Négociation et relation client
- [BTS Gestion de la PME](#)
- BTS Tourisme

Exemple de métiers :

- commercial
- attaché commercial
- chargé de prospection
- télévendeur
- téléprospecteur
- représentant
- vendeur à domicile...

Image not found or type unknown



CONTACT & INSCRIPTION

Information :

Olivier Brissac

Tél. 04 66 87 97 18

Vous souhaitez candidater ?

1. Téléchargez le [dossier d'inscription](#) , complétez-le soigneusement et intégrez les documents demandés
2. Lorsque le dossier est complet, appelez au 04 66 87 97 24 pour un rendez-vous de recrutement (qui pourra être virtuel selon la situation sanitaire)